

実践してみよう！



実践ビジネスワークショップ

# 価値が伝わると売上が変わる 実践！店舗づくり講座

2024年5月13日(月)

時間 13:00 ▶ 16:00

場所 ホテルポストプラザ草津  
草津市西大路町1-27(JR草津駅西口正面)

ちょっとした商品情報の提供や陳列の違いで、お客様への伝わり方が変わり、販売につながるケースが多くあります。自社の店舗を見直してみませんか？本セミナーでは、お客様に商品の価値を正しく伝え、購入・再来店を促す店舗へ生まれ変わるためのヒントが満載です。加えて、販売後にクレームが発生してしまった場合に役立つ、対応のための考え方をお伝えします。是非この機会にご参加ください。

講座  
内容

- ☆お客様の課題を解決している貴社の商品・サービスは何か
- ☆購入単価をUPする商品の魅力の伝え方
- ☆クレーム対応の心構え など

講師  
プロフィール

若岡 聡子 氏 中小企業診断士 製菓衛生師

顧客視点・女性視点で商品やサービスの価値を伝える販売促進が得意分野。商品の強みを活かして顧客の課題を解決するアドバイスをします。客数×客単価に効く手描きPOP作りに定評あり。(家電量販店で配信の実績)



愛知県出身  
辻調グループフランス校修了後、洋菓子店に勤務  
小売の面白さにのめりこみ、様々な売場を経験  
家電メーカーの量販店担当営業として、  
セールスストーリーの構築、売場販促を担当

参加費 会員 無料 一般 2,000円

定員 30名(先着順)

下記参加申込書にご記入の上、FAXもしくはメールにてお申込みください。申込締切 5月7日(火)

申込・問合せ先 滋賀県販売士協会事務局 FAX:077-526-0795 TEL:077-511-1504 E-mail:info@shiga-hanbaishi.com

会員区分	<input type="checkbox"/> 販売士協会会員	<input type="checkbox"/> 一般
お名前	会社名	
E-mail	TEL	